

# CONSULTANT EN STRATÉGIE ET DÉVELOPPEMENT D'ENTREPRISE

**Nouvelle formation certifiante**  
**Durée : 4 mois (252 heures)**

## PUBLIC

- **Directeur/Responsable Commercial** souhaitant développer une activité de consulting
- **Consultant d'entreprise** souhaitant professionnaliser sa pratique

## PRÉREQUIS

Expérience professionnelle dans des fonctions de **Directeur/Responsable commercial ou Consultant d'entreprise**



## DURÉE & RYTHME

**36 jours** répartis sur 4 mois à raison de 8 à 10 jours par mois  
Formation en **Blended-Learning** (présentiel + distanciel) en Français

## DATE & LIEU DE FORMATION

**15 mars à fin juillet 2021**

La formation se déroule alternativement en présentiel et à distance selon un planning défini à l'avance

## ACCESSIBILITE

Locaux accessibles aux PMR



## MODALITÉS D'ADMISSION

- ▶ Dossier de candidature
- ▶ Entretien sur le projet professionnel

**NOMBRE DE PARTICIPANTS LIMITÉ A 20 !**

## TARIF

- ▶ 7100 €
- ▶ **Eligible au CPF, identifiant : COSTRATMBS**

## VOS INTERVENANTS

- **Consultants-Formateurs MBS** experts dans le conseil et le développement d'entreprise
- **Enseignants-Chercheurs MBS** en formation continue
- **Experts Associés du Réseau Prospective**

## MODALITÉS D'ÉVALUATION

Validation de **5 blocs de compétences** par des études de cas et des mises en situation pour obtenir le :

**CERTIFICAT DE COMPÉTENCES** de consultant en stratégie et développement d'entreprise

! Possibilité de **valider un diplôme Grande Ecole par la voie de la Validation des Acquis et de l'Expérience (V.A.E)\***  
\*Démarche présentée plus loin

### DEVENEZ UN CONSULTANT EXPERT CERTIFIÉ !

- ▶ Accompagner votre transition professionnelle (reconversion, changement d'orientation)
- ▶ Renforcer vos compétences vers le métier de consultant en stratégie & développement d'entreprise
- ▶ Eligible au CPF et aux autres modalités de prise en charge de la formation professionnelle

MBS a construit un **parcours certifiant et opérationnel**, avec son partenaire **PROSPACTIVE**, réseau de consultants experts, pour acquérir les **méthodes et la boîte à outils du consultant en stratégie**.

**Les + de la formation :**

- Développer son réseau
- Construire et promouvoir son offre
- Se rendre visible sur un marché concurrentiel en croissance

### OBJECTIFS

- ▶ **MAÎTRISER** l'environnement économique des TPE/PME sur son territoire afin **D'IDENTIFIER** son potentiel marché.
- ▶ **DÉCLINER** une offre adaptée et **DÉPLOYER** une stratégie commerciale pertinente.
- ▶ **METTRE EN AVANT, VENDRE** une offre et **FIDÉLISER** un portefeuille de clients entreprises TPE-PME.
- ▶ **DÉVELOPPER** et **FAIRE VIVRE** de manière proactive et efficiente une activité de consultant expert en stratégie et développement d'entreprise.

### MODALITÉS PÉDAGOGIQUES

#### Blended-Learning

Des modalités d'apprentissage mixtes :

#### Présentiel et distanciel

Une combinaison qui permet de suivre la formation à votre rythme tout en bénéficiant d'interactions et de l'expertise des formateurs.

### PROGRAMME

Le parcours de formation s'organise autour de **5 blocs de compétences**



Blocs de compétences issus de la certification **Programme Grande Ecole**

Blocs de compétences issus de la certification **D.M.I.A**

### DÉBOUCHÉS

- Les métiers du conseil
- Manager de transition
- Les fonctions à **responsabilité commerciale** à temps partagé en TPE/PME

### POUR ALLER PLUS LOIN

**DEVENEZ DIPLOMÉ(E) D'UNE GRANDE ECOLE PAR LA V.A.E**  
(cf page suivante)

# DEVENEZ DIPLOMÉ(E) D'UNE GRANDE ÉCOLE PAR LA VAE

## DÉMARCHE DE VALIDATION DES ACQUIS ET DE L'EXPERIENCE

Démarrez l'accompagnement pendant ou à l'issue du parcours de formation

SELON VOTRE PROFIL ET VOTRE EXPERIENCE

2 OPTIONS POSSIBLES

### VAE PROGRAMME GRANDE ECOLE (BAC+5)

**6 blocs de compétences à démontrer**  
(3 blocs de compétences validés par le  
parcours de formation Consultant en  
stratégie et développement d'entreprise)

+

Accompagnement à la rédaction du  
dossier de preuves  
(livret II)

+

Soutenance devant jury de VAE

**VALIDATION DU PGE  
TITRE RNCP NIVEAU 7  
(BAC +5)**

### VAE DIPLÔME EN MANAGEMENT INTERNATIONAL DES AFFAIRES (BAC+3)

**5 blocs de compétences à démontrer**  
(2 blocs de compétences validés par le  
parcours de formation Consultant en  
stratégie et développement d'entreprise)

+

Accompagnement à la rédaction du  
dossier de preuves (livret II)

+

Soutenance devant jury de VAE

**VALIDATION DU D.M.I.A  
TITRE RNCP NIVEAU 6  
(BAC +3)**

## TARIFS

**Accompagnement VAE MBS hors parcours Consultant en stratégie et  
développement d'entreprise**

6000 €\*  
-----

**Parcours de formation + Accompagnement V.A.E**

12 900 €\*  
-----

\*Eligible au CPF

## RENSEIGNEMENTS & INSCRIPTION

Annabelle HELWANI – Cheffe de projet FPC

06 32 71 14 69 – [BesoinDeFormation@montpellier-bs.com](mailto:BesoinDeFormation@montpellier-bs.com)